

REPORTE ELÉCTRICO

TRANSMISIÓN Y DISTRIBUCIÓN

MAYO 2018

ÍNDICE

REPORTE MAYO 2018

1	EDITORIAL	
	“Alianza Virtuosa ante Emergencias”	4
2	TARIFAS EN DISTRIBUCIÓN	
	Mapa de Tarifas de Electricidad	6
	Composición de la Cuenta para Clientes Residenciales e Industriales	7
3	ANTECEDENTES DEL MERCADO ELÉCTRICO	
	Red Eléctrica y Capacidad Instalada en Distribución y Transmisión	10
	Participación de Mercado en Distribución	13
4	CALIDAD DE SERVICIO	
	Empresas de Distribución presentan sus Planes de Invierno	16
5	TRANSMISIÓN	
	Licitación obras nuevas de transmisión nacional	22
	Obras de ampliación zonal	24
6	PREVENCIÓN DE RIESGOS EN EL SECTOR ELÉCTRICO	
	Cultura de Seguridad de EEPA	26
7	NOTAS CON VALOR	
	Abiertas postulaciones para Premio Nacional de Innovación Avonni Energía Empresas Eléctricas 2018	31
	Chilquinta ya cuenta con 4 electrolinerías en su Red de Carga para autos eléctricos	32
	Transec se une a inédita iniciativa para compartir viajes en auto y contribuir con la descongestión vehicular	33

1

EDITORIAL

“

Chile cumple con siete de las nueve características que definen a un país como vulnerable frente al fenómeno de cambio climático.

”

ALIANZA VIRTUOSA ANTE EMERGENCIAS



Sin duda que la pasada temporada de invierno dejó importantes lecciones para la industria de la distribución eléctrica. Los eventos climáticos extremos a los que nos vimos enfrentados, como la nevazón más importante de los últimos 50 años, puso a prueba la capacidad de respuesta de las empresas ante interrupciones de suministro eléctrico más allá de lo que habíamos conocido.

Sabemos también que lo que el país vivió el año pasado no se trata de un fenómeno aislado. Hoy Chile está enfrentando un nuevo escenario en materia de emergencias y desastres naturales. Estamos cada vez más expuestos a una mayor frecuencia de situaciones de emergencias y fuerza mayor, como aluviones, temporales, nevazones, erupciones volcánicas, incendios forestales o terremotos.

Las cifras son elocuentes: Casi la mitad (48%) de los desastres naturales relevantes que han azotado a Chile desde 1960 a la fecha, han ocurrido en los últimos 4 años, de acuerdo a un catastro del Ministerio de Interior. Por otra parte, según la Convención Marco de Naciones Unidas sobre Cambio Climático (CMNUCC), Chile cumple con siete de las nueve características que definen a un país como vulnerable frente al fenómeno de cambio climático, lo que, al mismo tiempo, lo hace más susceptible a verse enfrentado a desastres naturales.

Desde esa perspectiva, parece importante anticipar que tendremos más episodios similares, cuya magnitud y habitualidad tiende a crecer por factores que no podemos controlar y que están asociados

tanto al cambio climático como a las características naturales y geológicas de nuestro territorio. Naturalmente que este escenario implica un desafío enorme para las empresas de servicio público, como las distribuidoras eléctricas, y eso nos ha llevado a adaptar nuestros procesos para estar aún mejor preparados frente a este nuevo escenario.

Ahora, cuando se acerca una nueva temporada de invierno, las compañías eléctricas no sólo han fortalecido sus tareas preventivas, difundidas ampliamente en sus Planes de Invierno, sino que han realizado importantes inversiones destinadas a robustecer las redes y la capacidad de atención, incorporando mejoras tecnológicas y logísticas para avanzar en una modernización del sistema. Los eventos climáticos seguirán ocurriendo, qué duda cabe, pero las distribuidoras están en mejores condiciones para entregar un suministro eléctrico continuo a la población.

Es importante destacar un tercer elemento que ha sido central en el aprendizaje de los últimos años: la importancia de trabajar en conjunto y de forma coordinada con la comunidad, los organismos de emergencia y las autoridades locales, regionales y nacionales. Se trata de una alianza virtuosa, en la que es posible anticipar escenarios, identificar riesgos críticos, coordinar tareas preventivas y mejorar la capacidad de respuesta una vez gatillada la emergencia.

Los beneficios de este tipo de alianzas ya los pudimos ver durante la reciente temporada de incendios forestales, en la que todos los actores colaboraron para enfrentar de mejor manera ese fenómeno. Y actualmente se está replicando esa experiencia para responder al período invernal, a través de una amplia mesa de trabajo liderada por la ONEMI y las distintas instancias operativas regionales y locales.

Hoy, cuando trabajar en forma conjunta y coordinada entre los sectores público y privado se plantea como una tarea necesaria frente a diversos desafíos del país, la respuesta ante emergencias y eventos climáticos extremos es un tema que, indiscutiblemente, debe estar en esa lista. Como industria estamos convencidos que, más allá de lo que cada empresa puede hacer, el trabajo junto a la comunidad y las autoridades es la clave para que el país pueda responder de mejor manera y madurar cada vez más su capacidad de resiliencia.

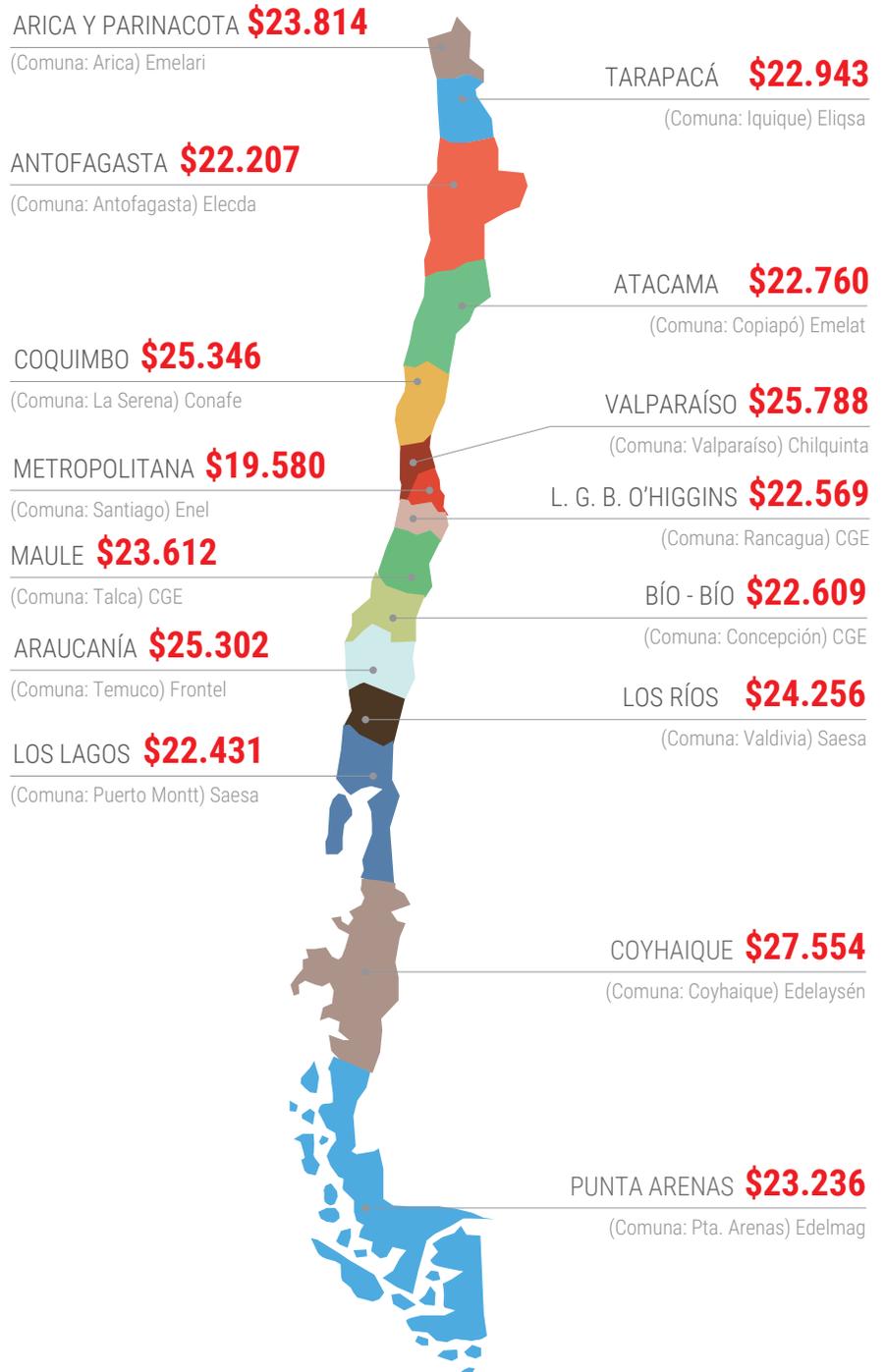
2

TARIFAS EN DISTRIBUCIÓN

MAPA DE TARIFAS DE ELECTRICIDAD

MAYO 2018

En el siguiente mapa se representa el costo promedio asociado al consumo de electricidad de clientes residenciales ubicados en los sistemas interconectados SIC y SING. Para este cálculo se consideró un consumo de 180 kWh, el cual puede representar el gasto promedio de una familia compuesta por 3 o 4 integrantes. El nivel de costo por concepto de electricidad se asocia a las tarifas vigentes a **mayo de 2018**¹, fijadas por el Estado, en cada comuna representativa de cada región de nuestro país.



COMPOSICIÓN DE LA CUENTA PARA CLIENTES RESIDENCIALES E INDUSTRIALES MAYO 2018

Clientes Residenciales

En las siguientes figuras, se presenta la composición de una cuenta tipo para clientes adscritos a la tarifa BT1a y AT43, las cuales corresponden a las tarifas más usadas por clientes residenciales e industriales, respectivamente.

Los costos estimados fueron calculados considerando, para la tarifa BT1a, un consumo promedio de 180kWh, que podría representar el consumo de una familia de 3 o 4 integrantes y, para la tarifa AT43, un consumo promedio de 35000kWh, con una potencia suministrada de 130kW y una potencia en horas de punta de 55kW.

Considerando los pliegos tarifarios vigentes a mayo de 2018², se obtuvieron los siguientes resultados, los cuales consideran la aplicación del pago de impuestos al valor agregado.

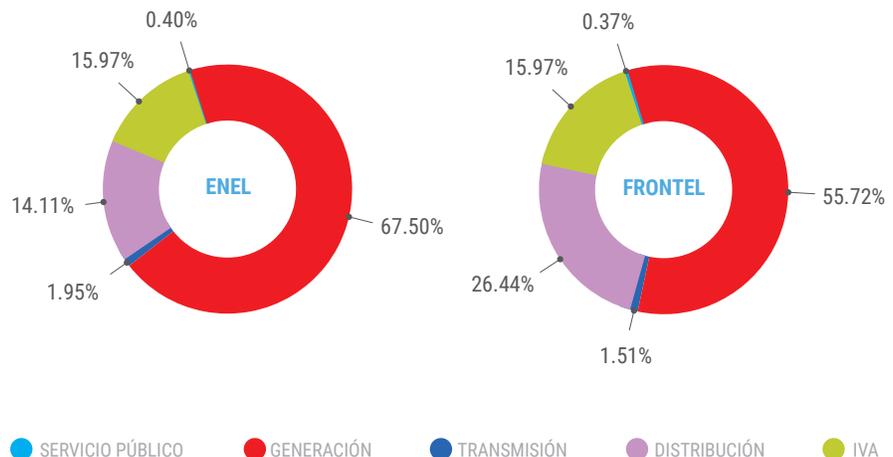
² El Cargo por Transmisión incluye el Cargo por Transmisión Nacional Interconexión.

Del cálculo efectuado, se desprende que la diferencia más relevante dentro de las cuentas finales es el costo por conceptos de distribución. En el caso de Enel, específicamente para la comuna de Santiago, el sistema de distribución pesa aproximadamente un **14%**, mientras que para el caso de Frontel, específicamente para la comuna de Temuco, este costo corresponde a un **26%** aproximadamente de la cuenta final. Esta diferencia se explica en gran parte por el grado de concentración de los clientes en el área de concesión de ambas empresas.

Tabla 1: Composición de la Cuenta para Clientes Residenciales

	ENEL	FRONTEL
Servicio Público	\$94	\$94
Generación	\$13.217	\$14.098
Transmisión	\$381	\$381
Distribución	\$2.763	\$6.689
IVA	\$3.126	\$4.040
Total	\$19.580	\$25.302

Gráfico 1: Composición de la Cuenta para Clientes Residenciales en términos porcentuales



COMPOSICIÓN DE LA CUENTA PARA CLIENTES RESIDENCIALES E INDUSTRIALES MAYO 2018

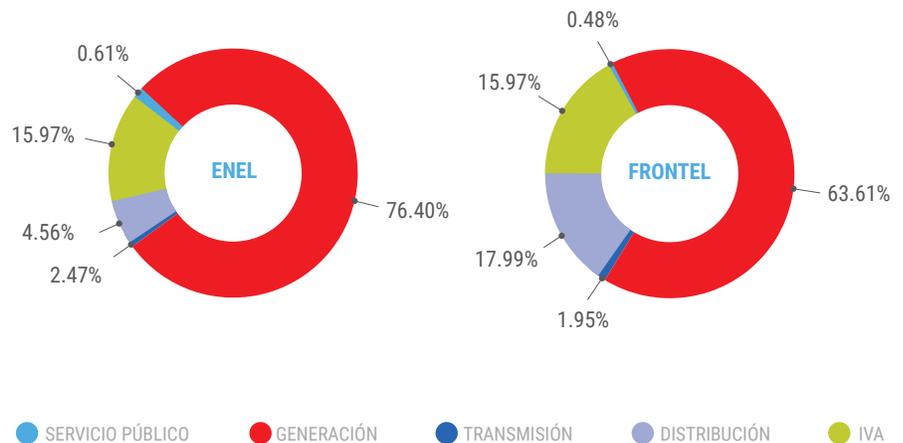
Cientes Industriales

A diferencia de lo que ocurre en el caso de clientes residenciales, esta tarifa solo recoge los costos asociados a la red de alta tensión de distribución (12kV o 23kV). Esto explica la disminución del peso específico del componente de distribución de un **14%** a un **5%** en el caso de Enel y de un **26%** a un **18%** en el caso de Frontel aproximadamente. No obstante, al igual que en el caso de los clientes residenciales, la diferencia en costos ocurre en el segmento de distribución.

Tabla 2: Composición de la Cuenta para Clientes Industriales

	ENEL	FRONTEL
Servicio Público	\$18.235	\$18.235
Generación	\$2.289.486	\$2.412.618
Transmisión	\$74.060	\$74.060
Distribución	\$136.515	\$682.369
IVA	\$478.476	\$605.584
Total	\$2.996.772	\$3.792.866

Gráfico 2: Composición de la Cuenta para Clientes Industriales en términos porcentuales



3

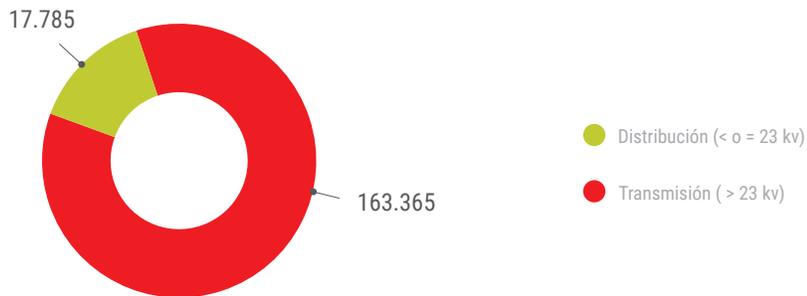
ANTECEDENTES DEL

MERCADO ELÉCTRICO

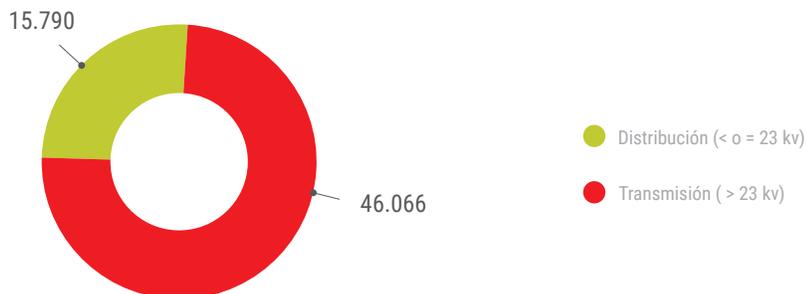
RED ELÉCTRICA DE ASOCIADOS DE EEAG

A continuación, se representa gráficamente la red eléctrica, propiedad de nuestros asociados, con la que cuenta el país y su capacidad instalada:

REDES ELÉCTRICAS (KM)



CAPACIDAD INSTALADA (MVA)

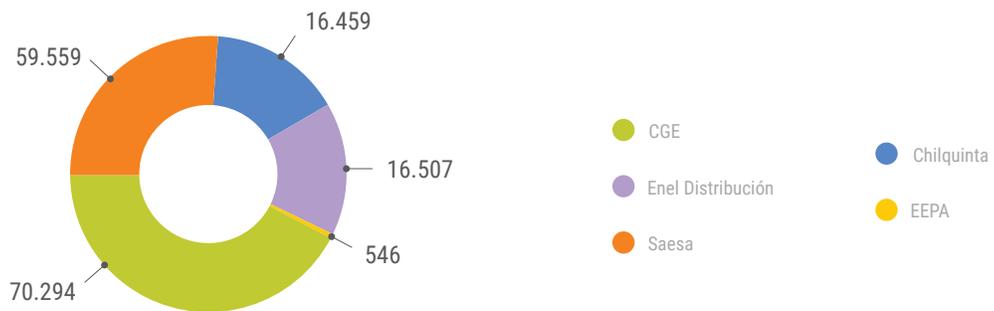


FUENTE: Elaboración propia

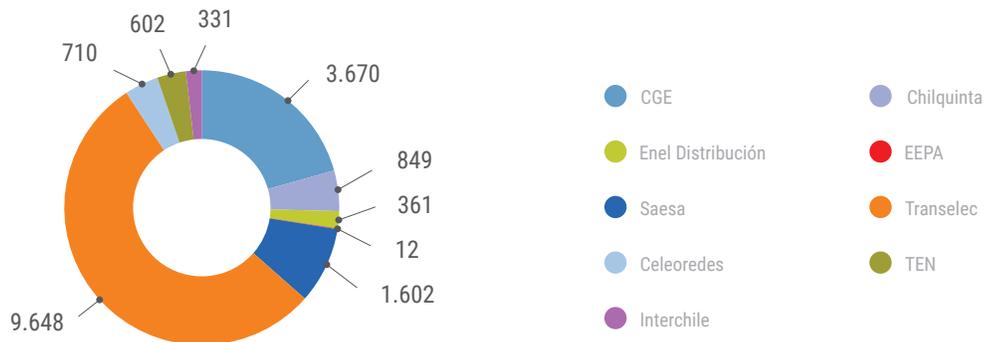
REDES ELÉCTRICAS POR EMPRESA

La información anterior, en detalle para cada una de las empresas asociadas es la siguiente:

REDES DE DISTRIBUCIÓN (KM)



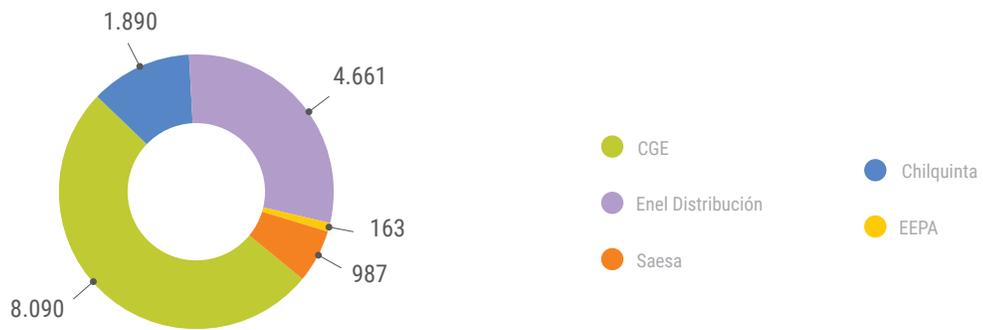
REDES DE TRANSMISIÓN (KM)



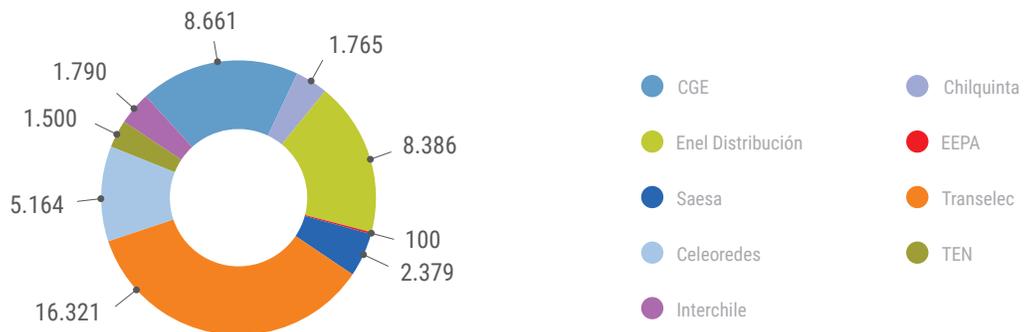
FUENTE: Elaboración propia

CAPACIDAD INSTALADA POR EMPRESA

CAPACIDAD INSTALADA EN DISTRIBUCIÓN (MVA)



CAPACIDAD INSTALADA DE TRANSMISIÓN (MVA)



FUENTE: Elaboración propia

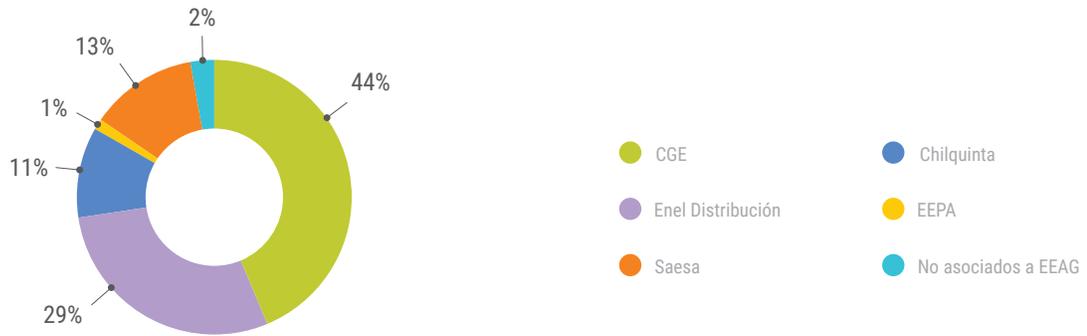
PARTICIPACIÓN DE MERCADO EN DISTRIBUCIÓN

En lo que respecta al segmento de distribución, las empresas asociadas representan el 98% del mercado. En la siguiente tabla, se muestra la participación por empresa para el año 2017, en términos de número de clientes y ventas de energía.

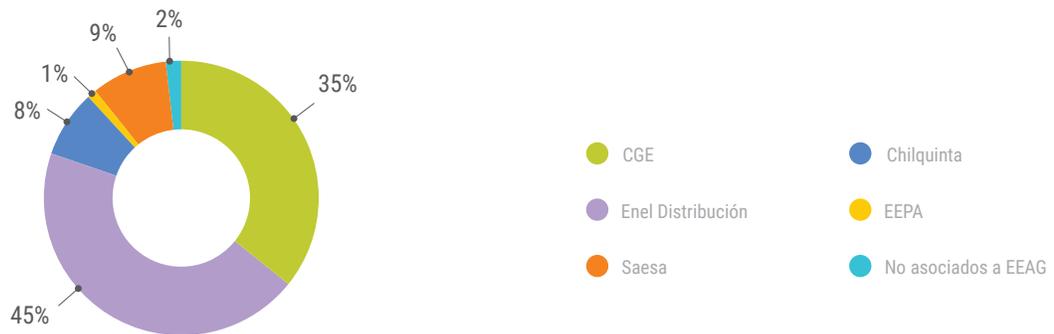
Grupo	Empresa	Región de Distribución	Clientes al 31/12/17	Ventas Gwh al 31/12/17
CGE	EMELARI	XV	72.860	310,0
	ELIQSA	I	101.098	484,0
	ELECDA	II	180.214	921,0
	CGE	III, IV, V, RM, VI, VII, VIII y IX	2.442.547	11.166,0
	EDELMAG	XII	60.383	300,7
Chilquinta	CHILQUINTA ENERGÍA	V	582.977	2.580,5
	LITORAL	V	59.785	96,0
	ENERGÍA DE CASABLANCA	V y RM	5.767	49,7
	LUZLINARES	VII	32.366	118,1
	LUZPARRAL	VII y VIII	22.918	92,1
EEPA	E.E. PUENTE ALTO	RM	59.232	321,0
Enel	ENEL DISTRIBUCIÓN	RM	1.853.686	16.447,5
	COLINA	RM	26.453	89,5
	LUZ ANDES	RM	2.257	9,9
Saesa	FRONTEL	VIII y IX	348.473	940,5
	SAESA	IX, X y XIV	425.765	2.198,7
	EDELAYSEN	X y XI	45.809	140,8
	LUZSORNO	X y XIV	21.863	146,4
No Asociados	EMELCA	V	5.909	15,01
	TIL-TIL	V y RM	3.734	14,11
	COPELAN	VIII	21.844	85,5
	CODINER	IX	13.244	71,5
	CEC	VII	10.944	112,1
	COPELEC	VIII	58.389	162,5
	COELCHA	VIII	15.490	36,0
	SOCOEPA	XIV	7.121	32,5
	COOPREL	X-XIV	7.753	37,0
	CRELL	X	26.569	80,9
Total Nacional			6.515.450	37.059,5

En los siguientes gráficos, se representa la participación por grupo en cuanto a la cantidad de clientes y ventas de energía.

CLIENTES POR GRUPO DE DISTRIBUCIÓN



PARTICIPACIÓN DE MERCADO EN VENTAS POR GRUPOS DE DISTRIBUCIÓN



FUENTE: Elaboración propia

4

CALIDAD DE SERVICIO

EMPRESAS DE DISTRIBUCIÓN ELÉCTRICA PRESENTAN SUS PLANES DE INVIERNO

Se viene una nueva temporada de invierno y las compañías de distribución eléctrica han reforzado sus respectivos Programas de Invierno 2018, para enfrentar mejor preparados eventuales emergencias por efectos del clima.

En un trabajo conjunto con las autoridades del sector y de los organismos públicos relacionados, detallamos las principales medidas que ya han puesto en marcha para este período:



Chilquinta: hidroelevadoras móviles y cientos de dispositivos de telemonitoreo

La empresa eléctrica realizó un amplio despliegue territorial en la Región de Valparaíso, que incluyó reuniones de coordinación con gobernadores provinciales y autoridades comunales de emergencia para enfrentar posibles eventualidades, asociadas a la estacionalidad.

Una de las novedades que tiene Chilquinta Energía para enfrentar de mejor manera las potenciales contingencias de la temporada invernal es el uso hidroelevadoras móviles, que permiten realizar mejores trabajos en altura, en escenarios climáticamente complejos y optimizar las tareas de manejo de vegetación.

Así lo detalló la distribuidora, en el marco de un ciclo de encuentros con autoridades provinciales y municipales vinculadas a temas de emergencias, para afinar detalles asociados a la activación del Plan Invierno 2018 de la compañía. “Es un protocolo que todos los años lanzamos y dice relación con una serie de medidas preventivas, para despejar nuestras redes, principalmente de la presencia de árboles. Al día de hoy tenemos un avance importante, de prácticamente un 70% de despeje, lo que significa aproximadamente mil kilómetros de red y una cantidad similar de hectáreas. Además, hemos tenido que intervenir cerca de 40 mil árboles para eliminar el riesgo de que caigan ramas sobre la red y originen interrupciones en este invierno”, explicó el gerente de ingeniería y operación de Chilquinta, José Morales.

En este mismo sentido, la empresa dio a conocer otra medida especial para enfrentar la época de viento y lluvia, relacionada con el reforzamiento de los equipos automáticos dispuestos a lo largo de sus instalaciones. Se trata de casi 400 dispositivos que permiten monitorear y telecomandar la red, para detectar más rápido cuando hay potenciales emergencias y recuperar de forma más eficiente el suministro, en caso de corte.

Los canales de atención y redes sociales de Chilquinta también son optimizados en esta época, con el fin de asegurar cobertura a los clientes. “Queremos aprovechar de hacer un llamado a que quienes tienen responsabilidad realicen el mantenimiento de sus árboles, ya sea poda o tala y si hay algún riesgo por cercanía a las redes, que se comuniquen con nosotros, para que hagamos el mantenimiento de vegetación. Para eso estamos usando de preferencia nuestra Chilquinta App, que pueden descargar gratuitamente para teléfonos inteligentes”, agregó José Morales.



CGE: despeje de 7.800 kilómetros

El pasado 16 de mayo CGE organizó el seminario “Acción y Prevención ante Emergencias y Catástrofes”, organizado por CGE. En la oportunidad, el gerente general del Negocio Eléctrico de CGE, Eduardo Apablaza, presentó el Plan de Invierno con el que la empresa se ha preparado para enfrentar contingencias en estos meses. “Nuestro objetivo es adaptar las mejores prácticas internacionales y aprovechar la experiencia para que cuando existan interrupciones de suministro las superemos en forma rápida y segura, minimizando molestias para nuestros clientes y la comunidad”, comentó Apablaza.

El trabajo preparatorio para el Invierno implicó el despeje de 7.800 kilómetros de líneas eléctricas entre Coquimbo y La Araucanía, la incorporación de más tecnología para acelerar la recuperación de suministros que sean afectados en contingencias, el refuerzo de las brigadas de atención de emergencias y un foco especial en los pacientes electrodependientes, todo enmarcado en una mejor coordinación con las autoridades y la comunidad.

Durante el seminario se lanzó también la guía “Cómo ComunicaRT en casos de #Emergencias”, que es el primer manual práctico de uso de Redes Sociales en español, que aborda la temática para distintos tipos de públicos, con consejos y tips de acción para generar información y comunicarla a través de redes sociales, plataformas que se han vuelto clave para la contención y gestión de emergencias.

El documento es fruto de una investigación encargada por CGE a la Facultad de Comunicaciones de la PUC y cuenta con el patrocinio de ONEMI. Todo el material de la guía “Cómo ComunicaRT en casos de #Emergencias” está disponible para su descarga y revisión en el sitio web de CGE www.cge.cl



Saesa: drones y cámaras termográficas

Con un intenso plan de control de vegetación, que se triplicó en relación a años anteriores, y una potente inversión para robustecer las redes eléctricas, Saesa se alista para hacer frente a los temporales de invierno.

Sólo en Osorno, la empresa ha invertido más de 3 mil millones de pesos en el mantenimiento y despeje de redes, realizando trabajos de roce y poda en 942 kilómetros en la provincia con el fin de prevenir posibles cortes de luz y brindar el mejor servicio a sus clientes, de los cuales se encuentran muy agradecidos por las facilidades brindadas para realizar los trabajos en sus propiedades.

El plan preventivo de invierno también ha incluido la implementación de nuevas tecnologías para el monitoreo del sistema de abastecimiento, entre ellas drones y cámaras termográficas, que permiten identificar posibles fallas y agilizar el proceso de reposición del suministro.

Ante la dificultad de acceder a zonas rurales, sobre todo durante temporales, la empresa pondrá a disposición de sus clientes generadores de emergencia de 3KV, los cuales serán instalados en diferentes sedes sociales de las zonas de operación.

El plan de emergencia de Saesa ante posibles cortes de luz también contempla aumentar al triple las brigadas en terreno y reforzar los canales de contacto -como SMS gratuitos, redes sociales, call center y app para smartphones-, con el fin de dar respuesta rápida a los requerimientos de sus clientes.

Los usuarios pueden informar sobre problemas en su servicio enviando un mensaje de texto gratuito con la palabra LUZ#número de cliente al 4020, o descargando la app de smartphones (Saesa) donde habilitamos el botón Estoy Sin Luz.

Canales de contacto:

- 600 401 20 20 (llamado local)
- Aplicación Saesa para smartphones
- Botón Estoy sin Luz en www.saesa.cl
- Envío gratuito de SMS con la palabra LUZ#N° de Cliente al 4020
- Atención las 24 horas vía Twitter de [@saesa_](https://twitter.com/saesa_)
- Oficinas de atención de clientes



Enel Distribución: inspección aérea, aumento de red protegida y de cuadrillas

Con el objeto de difundir e informar las medidas preventivas correspondientes al Plan Invierno, ante posibles eventos climáticos, de manera de actuar en forma coordinada, Enel Distribución realizó una jornada de trabajo con los jefes de emergencia de los 33 municipios pertenecientes a su zona de concesión, quienes pudieron conocer en detalle las acciones adoptadas por la compañía, tanto desde el punto de vista técnico como en lo referente a los canales de atención al cliente en situaciones de contingencia.

El Plan Invierno se desarrolló durante el segundo semestre de 2017, y principios de 2018, poniendo en práctica una serie de medidas que tienen por objeto favorecer la continuidad y seguridad del suministro y facilitar la comunicación de nuestros clientes con la compañía en caso de emergencia.

Integración al Sistema de Protección Civil de la Onemi

Enel Distribución se integró al Sistema Nacional de Protección Civil de la ONEMI, homologando nuestros protocolos con la autoridad, de manera de actuar de manera preventiva y coordinada una vez declaradas las emergencias climáticas.

Plan de poda

Para minimizar los riesgos de interrupciones de suministro durante contingencias, la compañía desplegó un Plan Extraordinario de Poda de árboles. A través de 45 cuadrillas especializadas en el manejo de vegetación, y en coordinación con los distintos municipios, la compañía despejó cerca de 2.000 kilómetros de redes de distribución, de manera de contribuir a evitar interrupciones de suministro, producto de la caída de árboles o grandes ganchos de rama sobre el tendido, para el período de invierno.

Plan de inspección aérea (helicóptero)

Se llevó a cabo un plan de inspección aérea que tuvo por objetivo detectar anticipadamente puntos sensibles en el sistema eléctrico, que permitan prevenir potenciales interrupciones del servicio. A través de cámaras de tecnología de última generación se inspeccionaron un total de 1.250 kilómetros de red de alta y media tensión. El helicóptero en 3 semanas realizó el trabajo que en forma pedestre podría demorar más de 6 meses.

Telecontrol

Con el propósito de acotar los tiempos de reposición cuando se produce una interrupción de servicio, la compañía desplegó un plan para aumentar los equipos de telecontrol, de manera de favorecer la automatización de la red eléctrica, permitiendo que ésta pueda ser operada en forma remota. Se instalaron 102 equipos de telecontrol, con lo cual la red eléctrica de la compañía superó los más de 1.500 equipos operativos, permitiéndole no solo reducir los tiempos de recuperación, sino que también reducir considerablemente y en cuestión de minutos, entre 30% y 90% la cantidad de clientes afectados por fallas en la red principal de media tensión.

Aumento de red protegida

Enel Distribución definió reemplazar aproximadamente 80 kilómetros de red de media tensión por red protegida al año, la cual es más robusta y resistente a los impactos de elementos extraños al tendido como la caída árboles o grandes ramas, evitando así cortocircuitos e interrupciones de suministro. Actualmente, el 25% de la red aérea de la compañía es protegida.

Más cuadrillas

Aumento de 30% de cuadrillas de terreno para la atención de emergencia.

Nuevas plataformas de atención

Se habilitaron nuevas herramientas de servicio y atención al cliente, tales como aplicaciones móviles, mensajería de texto, mapa de referencia de cortes y otras herramientas digitales, de manera de optimizar el flujo de información hacia los usuarios.

Nuevo protocolo para electrodependientes

Se inició una campaña de registro de clientes con pacientes electrodependientes, superando a la fecha más de 1.000 registrados, aumentando a su vez la cantidad de grupos electrógenos disponibles, totalizando 50, los que van itinerando en las viviendas que los requieran, siendo éstos recuperados una vez repuesto el servicio.

5

TRANSMISIÓN

SISTEMA ELÉCTRICO NACIONAL



LICITACIÓN OBRAS NUEVAS DE TRANSMISIÓN NACIONAL DECRETO EXENTO N° 422 DE 2017

En el marco de la licitación de las obras de transmisión nacional contempladas en el Decreto Exento N° 422/2017 del Ministerio de Energía, el día 26 marzo de 2018 el Coordinador realizó la apertura de las ofertas administrativas y técnicas por las obras del subconjunto A. La recepción de ofertas tuvo una duración de 10 días y en el proceso participaron 6 empresas que entregaron un total 15 ofertas distribuidas en 5 los proyectos de subestación. A continuación, se presenta cuadro con cantidad de ofertas presentadas para cada proyecto.

S/E Seccionadora	Proyectos de Subestación				
	El Rosal 220 kV	Río Malleco 220 kV	Río Tolten 220 kV	Frutillar Norte 220 kV	Algarrobal 220 kV
Transec	✓	✓	✓	✓	
Engie Energía	✓				✓
Ferrovial Transco		✓			
Sociedad Austral de Electricidad	✓	✓	✓	✓	✓
Consortio LAP-LC			✓		
Besalco Energía Renovable	✓				✓
Total ofertas	4	3	3	2	3

Luego, el día 25 de abril de 2018 el Coordinador publicó el acta de evaluación de las ofertas administrativas, entregando a cada empresa el detalle de los documentos que deben ser rectificadas. Se debe destacar que solo las propuestas que cumplieron con toda la documentación solicitada en las bases administrativas fueron evaluadas tanto en sus “aspectos financieros y comerciales”, como lo que respecta a “aspectos experiencia y competencia técnica”. Siendo Ferrovial Transco la única empresa que fue evaluada en estos parámetros. El plazo otorgado al resto de los proponentes para subsanar la documentación faltante o complementaria fue hasta el día 30 de abril.

Por otra parte, el día 9 de mayo de 2018, el Coordinador emitió un listado de consultas a fin de aclarar ciertos aspectos relativos a los antecedentes proporcionados en la oferta técnica, los que fueron entregadas por las empresas el martes 15 de mayo.

Las ofertas económicas fueron abiertas el día 23 de mayo, las ofertas adjudicadas por el Coordinador se muestran a continuación:

Obra	Empresa Adjudicataria	DS N°422/2017		Valores Ofertados		
		VI [USD]	COMA [USD]	AVI [USD]	COMA [USD]	VATT [USD]
El Rosal 220kV	ENGIE	7.340.000	117.000	228.000	108.000	336.000
Río Malleco 220kV	TRANSELEC	8.130.000	133.000	630.212	191.288	821.500
Río Tolten 220kV	SAESA	9.040.000	145.000	800.922	106.441	907.363
Frutillar Norte 220 kV	TRANSELEC	11.210.000	179.000	799.769	239.231	1.039.000
Algarrobal 220 kV	ENGIE	13.850.000	222.000	415.000	178.000	593.000

Las actas de adjudicación y evaluación de las ofertas fueron enviadas al Ministerio de Energía, CNE y SEC. Siendo el Ministerio es el organismo que debe ratificar la adjudicación.

Respecto a la licitación del subconjunto B, el plazo para entregar ofertas se extiende desde el 18 al 25 de mayo.

OBRAS DE AMPLIACIÓN ZONAL DECRETO 418 DEL AÑO 2017

El día 27 de abril de 2018, el Coordinador Eléctrico Nacional realizó la apertura de las ofertas comprendidas en la Licitación de la construcción y ejecución de las obras de ampliación Zonal, proceso en que se está licitando la ampliación de 67 obras. En la licitación, se contó con la participación de 18 empresa, totalizando 74 sobres. El detalle de sobres por empresa se muestra a continuación.

Empresa	Nº de sobres
Ametel	8
CAM Chile	2
Chint Electric	2
Cobra Chile	8
Consortio Comulsa Elequipos Urivi Sek Multinacional	7
EFACEC Engenharia e Sistemas	3
Eiffage Energía	4
Elecnor Chile	2
Consortio GE – INGEC	1
Grid Solutions Chile	5
Consortio Isotron Chile	4
Ortiz Energía	4
PINE	4
Prodiel Agencia	3
Quanta Services	2
Siemens	5
SEMI	7
Tecnet	3

En esta instancia se realizó la apertura de las ofertas Administrativas y Técnicas, las ofertas económicas serán abiertas posteriormente. Tanto el acta del proceso y como el acta de apertura de las ofertas administrativas y técnicas se pueden encontrar en la página del Coordinador.

El Coordinador declaró desierta 5 obras de ampliación pertenecientes al grupo 5, 16 y 19 por no contar con ofertas, estas obras son: Aumento de capacidad de transmisión en línea 1x66 kV El Maitén – EL Paico – El Monte; Cambio circuito 1x154 Charrúa – Tap Chillán y 1x154 kV Charrúa – Monterrico; Ampliación S/E Monterrico; Ampliación S/E Lautaro; y Ampliación S/E Padre las casas.

6

PREVENCIÓN DE RIESGOS EN EL SECTOR ELÉCTRICO

“

EEPA: La seguridad es un
compromiso de todos

”

Cultura de Seguridad de Empresa Eléctrica de Puente Alto (EEPA)

La seguridad es un compromiso de todos



Con más de 95 años de operaciones en la comuna de Puente Alto, el compromiso con la seguridad laboral ha alcanzado altos niveles en Empresa Eléctrica de Puente Alto, EEPA, el cual involucra y hace partícipe a todos los colaboradores de la compañía. El énfasis en la seguridad se ha canalizado desde los más altos niveles de Grupo EPA, matriz de EEPA, mediante la elaboración de planes anuales que consideran capacitaciones y entrenamientos de manera de dotar a los colaboradores con competencias que les permitan desarrollar sus labores con confianza y seguridad.

Dentro de nuestras políticas, EEPA manifiesta un compromiso esencial en aspectos de seguridad y salud en el trabajo, sin dejar de lado los aspectos ambientales, que confluyen para entregar la alta calidad de servicio que nos distingue y que ha sido ratificada a través del Ranking de Calidad de Servicio de la Superintendencia de Electricidad y Combustibles, un ranking en el cual EEPA se ha mantenido en las dos primeras posiciones por más de 7 años.

Capacitación y Formación



Con la finalidad de lograr una accidentabilidad cero, EEPA ha tomado la iniciativa de formar especialistas que vean en la cultura preventiva el principal aliado en sus labores. En este contexto, el “Programa de Seguridad y Salud en el Trabajo”, desarrollado por la distribuidora, se revisa y actualiza constantemente en base a mejoras continuas, la legislación vigente, las normativas internacionales y las nuevas tecnologías disponibles en el mercado.

- ✓ **Curso Preventivo de Rescate en Altura en Postación:** Para EEPA resulta imperativo actuar rápidamente ante una emergencia por lo que nuestro plan de entrenamientos considera cursos prácticos de rescate en altura. Mediante este curso, nuestros colaboradores que realizan trabajos en postación aprenden una serie de técnicas que buscan alcanzar altos estándares respecto de este tipo de trabajos en terreno.

- Capacitación en Psicología Canina: Como parte de sus actividades, los colaboradores de EEPA se ven expuestos día a día a potenciales ataques animales, por lo que la empresa desarrolla un programa de capacitación en Psicología Canina, mediante el cual se busca enfrentar e interpretar tanto a animales callejeros como a los domésticos y minimizar así la probabilidad de ataque y daños contra nuestros colaboradores.

- Cuidado con la Radiación UV: Mediante esta campaña orientada a todos los colaboradores en terreno, se busca reforzar las medidas y el autocuidado referente a la protección personal frente a los niveles de radiación informados por la autoridad técnica correspondiente.

- Trabajador Seguro: Una de las estrategias definidas por EEPA para motivar la seguridad en el día a día, tiene relación con premiaciones mensuales a colaboradores comprometidos con la seguridad, quienes participan activamente del “Programa de Control de Riesgos”. En este contexto, la premiación busca reconocer a quienes incorporan iniciativas de seguridad en sus actividades diarias, como, por ejemplo, listas de chequeos a los recursos utilizados en sus actividades, reportabilidad de desviaciones, uso correcto de elementos de protección personal, cumplimiento de los Estándares de Control de Riesgos Corporativos, metodologías correctas de trabajos, entre otros.

Empresa de Excelencia avalada por Mutual



En el año 2014, Grupo Empresas Puente Alto se sumó al Programa de Gestión de la Seguridad y Salud Ocupacional, Empresa de Excelencia PEC, de la Mutual de Seguridad de la Cámara Chilena de la Construcción, CChC.

El programa PEC es una herramienta de gestión que apoya a las organizaciones a desarrollar acciones planificadas, sistemáticas y permanentes con el fin de controlar los riesgos en seguridad y salud ocupacional.

El haber alcanzado el nivel de Excelencia en la Gestión de Seguridad y Salud Ocupacional, es el resultado de un trabajo permanente por promover la cultura preventiva en nuestra organización, la cual consideramos un pilar fundamental dentro de nuestra política como empresa. Gracias a estos esfuerzos, hemos logrado una mejora en las distintas métricas operacionales que analizamos de manera periódica y, más aún, hemos logrado que la prevención se convierta en un pilar fundamental en nuestra empresa y entre cada uno de nuestros colaboradores.

Las "7 Reglas de Oro" de la Seguridad



Dado que la seguridad es un pilar estratégico para EEPA, en mayo de este año, firmaron con Mutual de Seguridad de la Cámara Chilena de la Construcción, CChC, un protocolo de acuerdo para la implementación de las "7 Reglas de Oro", estrategia preventiva que se centra en cuatro ámbitos de acción: el lugar de trabajo, las personas, las normas y la tecnología.

Grupo Empresas Punte Alto reconoce que la responsabilidad de la prevención de riesgos es parte de todos, desde el equipo ejecutivo hasta cada uno de los colaboradores de la institución, a quienes se les motiva constantemente para que sean un prevencionista más dentro de sus funciones. Con ello, buscamos que los distintos ambientes laborales asociados a cada uno de nuestros procesos operacionales sean lugares seguros y sanos para trabajar, potenciando así la cultura interna y los resultados del negocio.



Compromiso del Liderazgo

Implica el rol activo del equipo ejecutivo



Identificar Peligros y Riesgos

A través de un trabajo sistemático



Establecer Objetivos para la Seguridad

Con una orientación a resultados



Asegurar un Sistema Confiable

Con la seguridad como factor decisivo



Uso de Tecnologías Seguras y Saludables

En términos de educación y capacitación



Mejora de las Competencias



Inversión en las Personas

Involucrando a todos los colaboradores de la empresa

7

NOTAS CON VALOR

Premio Nacional de Innovación Avonni y Empresas Eléctricas A.G. llaman a postular a categoría Energía 2018

El proceso estará abierto hasta el 30 de junio y las bases para participar se encuentran en www.avonni.cl



Uno de los mayores retos de la economía chilena es en materia energética, por lo que la innovación es un elemento clave para el avance de la llamada “transición energética” de este sector.

La categoría Avonni Energía Empresas Eléctricas A.G. busca premiar avances en cuatro áreas de desarrollo: Producción de energía limpia y a bajo costo; Redes seguras e inteligentes que solucionen grandes gestiones de datos, nuevos mercados, suministro, tráfico y congestión energética; Eficiencia, medición y almacenamiento: dispositivos e ideas que permitan rastrear, gestionar, reducir o adaptar el consumo energético; y por último, proyectos, iniciativas o campañas públicas y/o privadas que promuevan el uso y el valor de la energía como un recurso de aporte fundamental para la sociedad y el cuidado del medio ambiente.

Las postulaciones a la XII edición del Premio Nacional de Innovación Avonni estarán abiertas hasta el 30 de junio y las bases se encuentran en la web www.avonni.cl.

Chilquinta ya cuenta con 4 electrolineras en su Red de Carga para automóviles eléctricos



En pleno funcionamiento y disponibles a público en forma gratuita, ya se encuentran instalados los 4 puntos de carga para vehículos eléctricos de la red de carga Chilquinta.

¿Cómo usar la electrolineras?

Quienes quieran cargar sus autos eléctricos en estos puntos deben contar con una tarjeta inteligente que activa y desactiva el proceso de carga.

Para usar el dispositivo sólo hace falta enviar un correo electrónico a electrolineras@chilquinta.cl enviando los siguientes datos:

- Nombre
- RUT
- Dirección
- Teléfono Celular
- Correo electrónico de contacto
- Modelo del vehículo
- Marca del vehículo
- Patente del vehículo

La compañía entregará al usuario una tarjeta, que lo habilitará para activar el servicio, si aún no cuentas con tu tarjeta, de todas formas en la portería existe la opción de solicitar la carga y puedes completar el formulario para obtener tu tarjeta.

Las electrolineras de Chilquinta tienen entrada de cable universal, sin embargo, los usuarios deberán portar su propio cable, ya que la conexión al vehículo varía, según el fabricante.

La Red de Carga Chilquinta se encuentra disponible en las siguientes direcciones:

Lugar	Dirección	Horario
Valparaíso	Av. Argentina N°1, Edificio Plaza Barón.	Lunes a Domingo 07:00 a 22:00 hrs
Valparaíso	Cerro El Plomo N°3819, Curauma.	Lunes a Domingo 07:00 a 22:00 hrs
San Antonio	Barros Luco N°1796	Lunes a Domingo 08:30 a 14:00 hrs
Los Andes	Santa Rosa N°457	Lunes a Viernes 08:30 a 14:00 hrs

Transelec se une a inédita iniciativa para compartir viajes en auto y contribuir con la descongestión vehicular

Con el objeto de generar un impacto positivo en el medioambiente y reducir la congestión vehicular en la ciudad, SURA, Transelec y VTR, tres empresas vecinas de Nueva Apoquindo, lanzaron "Súbete", una app pionera en Chile que apunta a que sus colaboradores realicen viajes compartidos desde sus hogares hasta sus respectivas oficinas y viceversa.



SURA, Transelec y VTR, tres empresas vecinas en Las Condes, se unieron en una inédita alianza de Carpooling (vehículo compartido) bajo un objetivo en común: ayudar a la descongestión vehicular, reducir las emisiones de CO2 y reforzar su compromiso con el medioambiente. Para lograrlo, desarrollaron una comunidad colaborativa cerrada que, a través de la aplicación Súbete, coordina viajes y rutas para que los trabajadores de las compañías participantes hagan trayectos vehiculares compartidos, desde y hacia la casa matriz de estas empresas.

Las tres empresas, cuyas oficinas se ubican en el conjunto Nueva Apoquindo de Las Condes, decidieron unirse al alero de una solución tecnológica que permite a sus más de 4.500 empleados distribuidos en tres torres de 22 pisos cada una, compartir los viajes en auto que realizan muchos de ellos, cada día, a la misma zona en Las Condes.

Súbete es un sistema de viajes compartidos (o carpooling) basado en una aplicación para smartphones, a la cual sólo podrán acceder de manera privada, los colaboradores de esta red interempresas. En ella, quienes conducen hacia o desde el trabajo pueden subir sus rutas y ofrecer asientos disponibles en su vehículo. Por su parte, los colaboradores que no usan auto, o que eligen dejar de usarlo, pueden entonces acceder a esos asientos y aprovechar el viaje.

El lanzamiento de la aplicación Súbete se realizó con la presencia del alcalde de Las Condes, Joaquín Lavín, quien precisó que "la iniciativa de estas tres empresas es una acción concreta para generar un aporte al medioambiente, que demuestra que el sector privado tiene mucho que entregar para mejorar la calidad de vida de la comunidad. Es una propuesta simple y

novedosa de viajes compartidos y no cabe la menor duda que, cuando hablamos de que son 4.500 los trabajadores involucrados, tendrá un efecto muy positivo en los planes de movilidad y descongestión en la comuna”.

Andrés Kuhlmann, gerente general de Transelec, explicó que Súbete “nos permite como empresas tomar acciones en beneficio del medio ambiente de nuestra ciudad. Las consecuencias de la gran congestión las experimentamos todos los días: contaminación, congestión y estrés. Queremos ser parte de la solución y podemos comenzar con pequeñas medidas como compartir el auto en los viajes hacia y desde el trabajo. Súbete es una iniciativa sustentable porque significa un uso más eficiente del automóvil, lo que tiene un impacto medioambiental positivo por reducción de emisiones de CO₂, y contribuye a la descongestión de la ciudad”.

A través de esta aplicación, viajar al trabajo es más económico, sustentable y entretenido, ya que por una parte permite compartir una tarifa mínima los costos de combustible asociados a los viajes; contribuye a la sustentabilidad al hacer un uso más eficiente de los automóviles, con un positivo impacto medioambiental y posibilitando reducir las emisiones de CO₂, y descongestionar la ciudad.

Contexto:

- ✓ En mayo de 2018 comienza a operar la restricción vehicular para catalíticos inscritos antes del 1 de septiembre de 2011, lo que va a implicar que muchas personas tendrán que hacer cambios en su rutina de traslado al trabajo. Súbete es una excelente alternativa para facilitar el cambio.
- ✓ La cultura colaborativa impulsada por la tecnología está cambiando distintos ámbitos de nuestra vida social, entre ellos, la forma de transportarnos.
- ✓ Los traslados diarios de la casa al trabajo son una problemática cada vez más relevante en las grandes ciudades: solo en la Región Metropolitana circulan 4 millones y medio de autos. Esto tiene un impacto directo sobre la congestión vehicular, la contaminación atmosférica, la planificación urbana y, sobre todo, en la calidad de vida de las personas. El auto compartido, o carpooling, es una tendencia que busca responder a esta problemática a través de un uso más eficiente y socialmente responsable del automóvil.